



### الأول:-جبهة عريضة و وجه عريض:-ثقة بالنفس عالية

طموح-قيادي-التعامل مع المواقف-الرغبة في الإنجاز -القوة-الرغبة في اثبات الذات

- -اذا دخل للعمل سيتعلم صاحب العمل منه
  - -الثقة في النفس-فهلوى
- -اذا ضاقت عليه السبل يتحايل و يلف و يدور و أحيانا يستخدم القوة في إدارة المهام (مغامر) اذا قابلت أحدا بهذه المواصفات:-

اعلم أن هذا الوجه وجه قائد فاعطه قيمته و اظهر له الاحترام والتقدير

تكلم معه بثقة .و لا تظهر ضعفك امامه .لا تظهر نفسك أنك أقوى منه

الثانى:-جبهة ضيقة و وجه نحيف:-

يفتقر للثقة الطبيعية بالنفس

لا يفضل التعامل مع المواقف التي تتعدى نطاق خبراته

يشك في قدراته

يشعر دامًا أنه غير مستعد لقبول المهام الجديدة و غير المعتادة

يبنى ثقته من خلال المعرفة و التعلم و تراكم الخبرات

يريد التعلم باستمرار

يخشى الفشل

يستعد و يحتاط لتجنب أسباب الفشل

طموح ...مثابر

لا يفضل المهام القيادية (يفضل المهام الثانوية و المساعدة في المهام)

مطيع و يتقبل آراء و توجيهات الآخرين

يفضل العمل الفردى

يكره أن يراقبه أو يشرف عليه أحد بشكل مباشر

قد عيل الى المكوث في المنزل

عيل الى الاستقرار عن السفر و التغيير

\*يواجه الشخص ذو الوجه النحيف تسلط من قِبل ذوى الوجوه العريضة :اذهب لاحضار كذا أو جهز لنا الشاى اذا سأله شخص :-من السهل أن يشككه أحد في الإجابة مع الرغم من تأكده منها

اذا قابلت أحد بهذا الوصف:-

لا تفرض شخصيتك عليه -لا تنفس غضبك فيه-أشعره أنه مرغوب فيه و محبوب و مُتقبل

اعطه الثقة بنفسه

اذا كنت مديرا:- قف بجانبه و كرر الشيء المراد منه عمليا حتى يتقنه

اذا كنت زوجا :-قد تحدث مشاكل لاختلاف روح المغامرة و الطموح

لا تفرض رأيك عليها و شاركها الأمور و الآراء و لا تعطها الأوامر كأنها خادمة







#### الأول:-جبهة عالية:-

مفكر و عقلانى يفكر في هموم الامة-و مشاكلها-أو في أشياء خارج نطاق البشر-ـأو في أشياء خيالية اثبات كذا أو كذا-

التفكير اما عظيم أو سيء

لا يهتم بالملابس/الطعام/الشراب/او أمور الحياة البسيطة

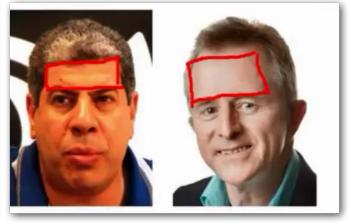
محب للقراءة و البحث

الثانى:- جبهة قصيرة:-عملى التفكير

اذا حدث زواج الأول من الثاني :تحدث مشاكل لاختلاف الاهتمامات :-

هل سينفعنا التفكير في المشاكل و حلها و أبحاثك عن ما نحتاج من طلبات المنزل







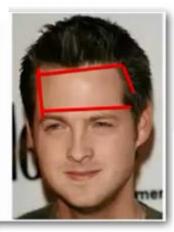
### الأول:-جبهة مربعة:-

التحدى-لا يحب التكرار -يكره الروتين-يبدا المشروع بحماس و اذا طال يكره الروتين يفكر في تغيير الجوال /أثاث المنزل/و ربما الوظيفة لانه يكره الأشياء المكررة

الثانى:جبهة بيضاوية:-

أكثر محافظة و مقاومة للتغيير و أقل تجديدا و بناءا (أنسان محبوب - يعتنى بالاشياء)





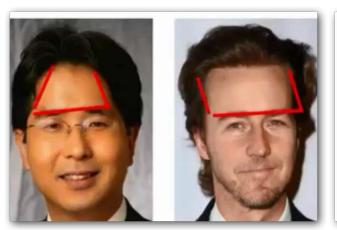


الأول:-الجبهة تتسع لأعلى :-

يركز لفترة طويلة-صبور و طويل البال

الثانى:-الجبهة تتسع لأسفل:-

يقوم بحركات عندما ينتظر-لا يصلح في معمل أو متابعة الأجهزة بالكمبيوتر -يهرب من العمل-يخرج من نصف الحصة











الأولى:-جبهة مائلة للخلف:-

ذو تفكير موضوعي (سريع التفكير و الاستنتاج)

فعال في الازمات و المواقف الحرجة :قد يصيب و يخطىء

لكن لا يصلح في الاجتماعات

الثانى:-جبهة عمودية للاعلى :ذو تفكير متسلسل و تتابعى:

لابد من معرفة الموضوع من بدايته:

يحلل المواقف بما لديه من خبرات سابقة-يطلب منك إعادة العناصر حتى يعطيك الإجابة النموذجية



جبهة ممتلئة و دائرية من أعلى المنتصف :لديه اقتراحات جديدة غير مسبوقة حدس عالى :يستطيع فهم الشخصية التي أمامه





## بروزات أعلى جانبي الجبهة (فوق الحواجب):-

تدفق في الأفكار الإبداعية خيال مفيد و ليس أحلام اليقظة الخيال أهم من المعرفة فالخيال يؤدى للمعرفة و الاختراع يعطى أفكار غير معلومة











## الأولى:-الجبهة تلتقى مع اعلى الرأس بانسيابية:

المرونة في التفكير اذا كان في ندوة يسمع كل الأطراف و لا يتمسك برأيه لو كان خطأ للأسف قد يتأثر من ناحية العقيدة و الثوابت

> الثانى:الجبهة تصنع زاوية عمودية مع الرأس:-ثابت التفكير -لا يصلح في الاستقبال لأنه يتمسك برأيه قد يقال عنه أنه معقد و متصلب





### جبهة مسطحة:

المشاريع و العمل لها الأولوية: له جوه الخاص-لا يهتم بالأشخاص-في عزلة جبهة دائرية و مسطحة من المنتصف:

الاهتمام بالأشخاص و المعلومات-يفصل بين العمل و الأشخاص

جبهة دائرية:

الاهتمام بالأشخاص و لا يهتم بالمشاريع-يفضل العلاقات الإنسانية على العمل-خدوم-يصلح في خدمة العملاء



الأول:-اخدود بجانب الجبهة عند نهاية الحاجب:-لبق /دبلوماسي/يراعى المشاعر مثل السياسيين الثانى:جانب الجبهة مستدير و املس دون أخاديد جانبية مباشر و صريح و يتحدث بها يفكر فيه





العرق في وسط الجبهة بالعرض دال على التركيز اذا كانت هناك عروق في المنتصف و تعرجات تدل على آثار الزمن و هموم